



Todd Mickelsen
Presidente y CEO

Todd Mickelsen tiene más de 20 años de experiencia como ejecutivo senior en empresas de alta tecnología en desarrollo de negocios, ventas y gestión de productos de empresas de nueva creación y en una de las empresas más grandes del software como Microsoft. Antes de

Converus, Todd fue Director de Producto de Ancestry.com, responsable de la definición y ejecución de una nueva plataforma de software de la historia familiar. Como co-fundador de NextPage, un proveedor de búsqueda y de redes de contenido, él trabajó como director general de NextPage Europe Ltd operando el negocio de EMEA desde Londres. Como Vicepresidente de Desarrollo de Negocios de FAST Search, un líder en tecnología de búsqueda empresarial, ayudó al crecimiento de la empresa a más de \$ 100 millones en ingresos y una adquisición por parte de Microsoft por \$ 1.2 billones. En Microsoft, Todd trabajó en la dirección de producto para productos de búsqueda empresariales de Microsoft. Todd es licenciado en marketing y negocios de la Universidad Brigham Young.



Greg Parkinson
Arquitecto Jefe de Software

Greg Parkinson es un veterano de la industria del software con una larga historia en ingeniería y desarrollo de sistemas y plataformas escalables. Greg anteriormente trabajó como Arquitecto en jefe de software en MediConnect Global donde ayudó a posicionar a la compañía

para la adquisición por parte de Verisk Analytics (Nasdaq: VRSK) en 2012. Antes de MediConnect, Greg se desempeñó como Arquitecto en Jefe de Software en Ancestry.com, donde se atribuye la invención de muchos de los algoritmos innovadores necesarios para los muchos árboles de los miembros y otras soluciones de gestión de datos. Mientras que en Ancestry.com, ayudó a aumentar los ingresos de \$ 12 millones a más de \$ 250 millones al momento de la salida a bolsa de la compañía en 2010. Greg obtuvo su licenciatura en ciencias con una doble licenciatura en ciencias de la computación y matemáticas en la Universidad Christopher Newport en Newport News, Virginia, donde se graduó magna cum laude.



Ben Stout
Director de Tecnología

Ben Stout aporta años de experiencia en la creación de sistemas de empresa líder en la industria, y la administración de equipos de tecnología. Antes de Converus, Ben trabajó como director de tecnología en MediConnect Global. Ben se unió a MediConnect en la fase de inicio y

cumplió un papel integral en el diseño del software escalable, infraestructura y productos que ayudaron al crecimiento de la empresa en una corporación de 1.000 empleados – y que se vendió en 2012 Marzo por \$377 millón. Las aplicaciones y los procesos de flujo de trabajo que Ben desarrolló cuando estuvo en MediConnect se usan a diario por algunas de las mayores compañías de seguros de salud y de vida de los EE.UU. Ben tiene una licenciatura en ciencias en Ciencias de la Computación de la Universidad Brigham Young.



Russ Warner
VP de Mercadotecnia y Operaciones

Russ Warner ha disfrutado una carrera de grandes éxitos en la industria de la tecnología con una amplia experiencia en mercadotecnia, ventas, desarrollo de negocios a nivel internacional. Ha trabajado en la creación de empresas y en grandes empresas de software, incluyendo Novell, WordPerfect y Altiris (parte de Symantec). Antes de

Converus, fue Consejero Delegado de ContentWatch, fabricantes de Net Nanny, donde alcanzó el mayor nivel de captación de clientes en la historia de la compañía. Antes de eso, fue Director General en SageCreek Partners y asesoró empresas de nueva creación (start-ups) para ampliar su alcance en el mercado a través del desarrollo de canales y alianzas estratégicas. Fue Vicepresidente de Ventas en Alianza Inc., proveedor de la plataforma de VoIP en los EE.UU. y México, donde obtuvo un crecimiento de ingresos del 300% en dos años. Como Director de Ventas de Altiris, estableció la división de América Latina, con oficinas y personal en cinco países, 6 millones de dólares en ingresos y 75 socios de canal en cuatro años. Russ recibió una Licenciatura en Ciencias en Zoología Pre-Med y un MBA de la Universidad de Brigham Young.



Neal Harris
VP de Ventas Mundiales

Neal Harris tiene casi 30 años de experiencia en ventas y gestión de ventas con empresas de alta tecnología y grandes proveedores de tecnología. Antes de Converus, Neal fue Vice Presidente de Ventas en Jive; un Gerente de Cuentas Globales de Cisco; y VP de Ventas de Foundry Networks (adquirida por Brocade por 3 millones de

dólares). Su experiencia previa incluye Packet Engines (adquirida por Alcatel 385 millones de dólares), Ascend Communications (adquirida por Lucent por \$ 23 millones de dólares) y SynOptics Comunicaciones, el inventor de la tecnología de red más utilizada hoy en día - 10/100/1000BaseT Ethernet. Neal tiene una licenciatura en Ciencias, Finanzas Internacionales de la Universidad Brigham Young.



Fernando Ferreira
VP, Latin America and Caribbean Sales

Fernando Ferreira, con sede en Monterrey, México, es fluente en español, portugués e inglés. Tiene casi 20 años de experiencia en ventas de soluciones telecom, software empresarial y simulación de industrias. Anteriormente trabajó para las empresas Alianza, LANDesk, Blackbaud Inc., Imadigi y Immersive Technologies. En Immersive, aumentó

ventas en el 660% en 18 meses. Fernando tiene una licenciatura en ciencias de la computación de la Universidad Latinoamericana de Ciencia y Tecnología.



Mark Handler
Director de Servicios Profesionales

Mark Handler es un instructor de polígrafo y consultor independiente. Es miembro de la junta directiva de la Asociación Americana del Polígrafo (APA) y la Asociación Americana de Poligrafistas Policiales (AAPP). Ha publicado más de 50 artículos científicos sobre el tema del polígrafo y la evaluación de la credibilidad. En el pasado, fue

Ayudante del sheriff en el condado del Condado de Montgomery, Texas y fue un submarinero nuclear de la marina de los EE.UU. Mark previamente sirvió como miembro del Consejo Asesor Converus.